
10 лет
ТЭК-Торг
роста
ДЕЛАЕМ ЗАКУПКИ
ДОСТУПНЕЕ



Содержание

Вступление..... 3

Приоритетные направления компании..... 4

Структура биржи..... 6

История компании..... 8

Компания в цифрах и фактах..... 10

Структура бизнеса компании..... 12

Секция «Государственные закупки»..... 14

Секция «223-ФЗ и Коммерческие закупки»..... 16

Секция «Интернет-магазин»..... 18

Секция «Продажа имущества»..... 20

Секция «Сервисы для поставщиков»..... 22

ЭТП «ТЭК-ТОРГ» — ваша надежная платформа для эффективных закупок

Федеральная электронная торговая площадка ЭТП «ТЭК-Торг» входит в группу компаний Санкт-Петербургской Международной Товарно-сырьевой Биржи.

Компания была основана в 2015 году как часть Петербургской Биржи и сфокусирована на проведении закупок в электронной форме. В 2018 году площадка получила статус федеральной.

За 10 лет работы благодаря ЭТП «ТЭК-Торг» обеспечена потребность крупнейших российских государственных заказчиков и системообразующих предприятий в организации закупочных процедур на сумму более 30 трлн рублей.

Сегодня ЭТП «ТЭК-Торг» – точка взаимодействия 1 миллиона поставщиков и более 7000 заказчиков. Функционал площадки позволяет проводить торги в соответствии с нормами 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также организовывать торги имуществом и проводить закупки с помощью маркетплейса.

Кроме того, ЭТП «ТЭК-Торг» является ключевой площадкой для обеспечения закупочной деятельности для компаний энергетического сектора России. Торговая площадка лицензирована для работы ФСБ РФ и ФСТЭК РФ.

Ключевой принцип развития компании – переход из b2b-модели в закупочной деятельности к h2h-модели. Главными клиентами компании являются специалисты и руководители блоков по закупкам в крупнейших компаниях России, а с другой стороны – все бизнес-сообщество, поставщики и производители продукции и услуг, которые принимают участие в системе государственного и корпоративного заказа.

Сделать процедуру торгов прозрачной, понятной и доступной для обеих сторон процесса — главная задача компании.

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИИ

Взаимная интеграция торговых систем на пространствах ЕАЭС и БРИКС

Создание безбарьерных условий для закупочной деятельности на пространствах ЕАЭС и БРИКС является одним из важнейших треков развития экономики России.

В рамках этого направления ЭТП «ТЭК-Торг» работает над взаимной интеграцией всех современных инструментов электронной коммерции в закупочную деятельность в целях формирования единого, понятного и доступного торгового пространства.

Создание доверенного оператора данных о продукции и услугах

Различные государственные учреждения, компании как с госучастием, так и частные, тратят значительные ресурсы на ведение своих справочников по номенклатуре товаров и услуг.

В перспективе, на торговом контуре ЭТП планируется централизованное ведение этих справочников как для отдельных компаний, так и для отраслей. Это высвободит ресурсы крупнейших компаний страны на реализацию более важных стратегических задач.

Развитие маркетплейса как платформы промышленной кооперации

Интернет-магазин ЭТП «ТЭК-Торг», на базе которого сегодня функционирует и маркетплейс, был запущен в начале 2018 года в качестве единой платформы для проведения малых и срочных закупок по 223-ФЗ и 44-ФЗ, а также коммерческих закупок.

В настоящее время на нем зарегистрировано около одного миллиона поставщиков и более 3000 предприятий-заказчиков со всех регионов РФ. В справочнике Интернет-магазина представлено более 900 тыс. позиций, и эта цифра постоянно растет.

Цифровизация решений для снабжения

ЭТП «ТЭК-Торг» уделяет особое внимание цифровизации закупочных процедур. Такие решения позволяют заказчикам существенно сократить накладные и административные расходы, сделать прозрачными процессы снабжения на всех этапах. В рамках цифровой трансформации на площадке были внедрены механизмы электронного документооборота и CRM, интегрированы различные партнерские платформы и автоматизированные сервисы для создания современной единой экосистемы.

К примеру, сервис «Цифровой помощник» призван автоматизировать работу закупщиков по поиску и подбору поставщиков на основе агрегированной информации из различных источников, что существенно упрощает работу специалистам закупочных подразделений.

Формирование рейтинга надежности производителей

С 2020 года в работе ЭТП «ТЭК-Торг» используется система автоматизированного подбора поставщиков. В базе данных системы более 30% всех юрлиц, зарегистрированных на территории РФ.

Подбор проводится более чем по 100 параметрам, благодаря чему удается не только найти надежных поставщиков, но и обеспечить высокую конкуренцию на рынке электронных закупок. Помимо этого, в работе секции госзаказа ЭТП «ТЭК-Торг» использует ЭКГ-рейтинг, благодаря которому заказчики могут проверить и оценить деловую репутацию потенциального поставщика в режиме реального времени.

Расширение доступа для МСП к заказам государства и компаний

Сделать процедуру торгов прозрачной, понятной и доступной и для заказчиков, и для поставщиков, обеспечить доступ субъектов МСП к участию в системе государственных и корпоративных торгов – стратегические задачи компании.

ЭТП «ТЭК-Торг» организует регулярные встречи крупных федеральных заказчиков с субъектами МСП, проводит семинары и вебинары, а также развивает цифровые и финансовые сервисы, направленные на упрощение доступа малого и среднего бизнеса к участию в системе государственного и корпоративного заказа и привлечение в ее ряды новых игроков.

Петербургская Биржа

- **Секции товарных рынков**
  нефть и нефтепродукты, природный газ, лес и стройматериалы, энергоносители, минеральное сырьё и химическая продукция, металлы и сплавы, с/х продукция и биоресурсы
- **Срочный рынок**
- **Углеродные единицы / оффсеты**
- **Регистрация внебиржевых договоров**
- **Информационные услуги**
  индексы цен на нефть и нефтепродукты, газ природный, уголь; ход и итоги торгов; прогнозы от участников финансового сектора

7 100+
УЧАСТНИКОВ ТОРГОВ И ИХ КЛИЕНТОВ

6 700+
ТОРГУЕМЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ТОВАРНОГО И СРОЧНОГО РЫНКОВ

840
БИРЖЕВЫХ И ВНЕБИРЖЕВЫХ ИНДЕКСОВ И ИНДИКАТОРОВ ЦЕН

ПЕТЕРБУРГСКАЯ БИРЖА
СЕГОДНЯ

СИСТЕМООБРАЗУЮЩИЙ ИНСТИТУТ РАЗВИТИЯ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ



ТЭК-Торг

- Закупки в соответствии с 44-ФЗ и 223-ФЗ
- Коммерческие закупки
- Закупки крупнейших заказчиков
- Маркетплейс и интернет-магазин
- Финансовые сервисы
- Услуги для поставщиков и заказчиков

500 000
ЗАКУПОЧНЫХ ПРОЦЕДУР

5 500+
МЛРД РУБ
ОБЪЕМ ЗАКУПОК В ГОД

ЦРТ

- **Обучение участников биржевых и внебиржевых торгов**
- **Повышение квалификации**
  в сфере закупочной деятельности заказчиков и поставщиков
- **Корпоративное обучение**
- **Конференции, вебинары, семинары**

480+
УЧЕБНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ

41 000+
ЧЕЛОВЕК ПРОШЛИ ОБУЧЕНИЕ В ЦРТ

РДК

- Клиринг в секции срочного рынка Петербургской Биржи
- Обеспечение расчетов по клиринговым счетам Петербургской Биржи в целях исполнения биржевых договоров

7 230
КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ КЛИРИНГА

34+ МЛРД РУБ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО СРОЧНОМУ РЫНКУ

ИСТОРИЯ КОМПАНИИ

2013

Принято решение
о создании электронной
торговой площадки для
предприятий отрасли ТЭК
на заседании Совета
Директоров Петербургской биржи

2015

Запуск площадки

Проведена первая закупка
на электронной площадке
для ПАО НК «Роснефть»

Дан старт образовательного
направления для участников
закупочного процесса

Впервые проведено обучение
основам электронных торгов,
размещению документации
и работы на площадке
для служб заказчиков

2016

Запуск секции
по Федеральному закону
«О закупках товаров, работ, услуг
отдельными видами юридических
лиц» от 18.07.2011 N 223-ФЗ

2017

Дан старт работе секции
«Продажи имущества»

Реализован сервис по дополнительному
привлечению поставщиков на закупки,
сформировано направление по работе
с поставщиками с целью повышения
уровня конкуренции на ЭТП

Завершено создание собственной
службы технической поддержки
участников процедуры закупок

Первое место рейтинга ЭТП
от «Эксперт РА» – по уровню
информационной безопасности

Запуск секции «Интернет-магазин»
для проведения закупок малого объема

2018

Получен статус федеральной электронной
торговой площадки

Дан старт закупок по Федеральному закону
«О контрактной системе в сфере закупок товаров,
работ, услуг для обеспечения государственных и
муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ

Запуск секции «Интер РАО»

Проведен запуск секции для проведения закупок
малого объема по упрощенным процедурам

В развитие образовательного направления по
всей России: впервые проведены семинары для
субъектов МСП с обучением участия в госзакупках

Завершено создание собственной
серверной инфраструктуры

Завершено создание собственного
Контактного центра в г. Чебоксары

2019

Принято решение о формировании
отдельного подразделения,
сфокусированного на развитии
образовательных компетенций в области
закупок – создан Учебный центр

Запуск совместного с Финансовым
университетом при Правительстве РФ
проекта «Федеральное электронное
тестирование» (федеральныйтест.рф)

Разработана и введена в промышленную
эксплуатацию секция финансовых сервисов
для участников рынка, включающая в себя
возможность получения банковских гарантий
и тендерного займа

2020

Реализован проект по интеграции
и кросс-авторизации с Порталом
поставщиков г. Москвы

Реализована первая модульная программа
дистанционного обучения для сотрудников
служб снабжения ключевых клиентов

Экспертами ЭТП «ТЭК-Торг» инициировано
создание независимого профессионального
сообщества «Закупочная» для заказчиков
и экспертов по Федеральному закону
«О закупках товаров, работ, услуг отдельными
видами юридических лиц от 18.07.2011 N 223-ФЗ
с целью обсуждения законодательства,
практики закупок и обмена опытом.
«Закупочная» впоследствии стало одним
из крупнейших сообществ по 223-ФЗ

2021

Запуск Energy Global Hub
ПАО «Интер РАО», экосреды сервисов
для участников закупок «Интер РАО»

Запуск первых на рынке бесплатных
аналитических сервисов для заказчиков
«Цифровой помощник»

Развернут операторский узел распределенного
реестра ФНС на базе блокчейна и проведен
пилотный проект применения МЧД на ЭТП

2023

Учебный центр выделен в отдельную
организацию «Центр развития торгов»
– в составе Петербургской Биржи с лицензией
на образовательную деятельность

Заключено соглашение и стартовало
сотрудничество с «Национальным центром
маркетинга и конъюнктуры цен» Беларуси
в части упрощения доступа поставщиков
России и Беларуси к электронным торгам
в обеих странах

Разработан комплекс услуг для бизнеса,
позволяющий по ускоренному сценарию вывести
зарубежных поставщиков на рынок РФ

Запуск программы лояльности
в секции «Государственные торги»

2024

Достигнуты договоренности
с Экспоцентром на Красной Пресне об
интеграции Дней поставщика в ключевые
деловые мероприятия, проводимые на
площадке

2025

Запуск программы лояльности
для заказчиков в секции
«Коммерческие закупки
и закупки по 223-ФЗ»

КОМПАНИЯ В ЦИФРАХ И ФАКТАХ

80 РЕГИОНОВ УЖЕ РАБОТАЮТ С ТЭК-ТОРГ

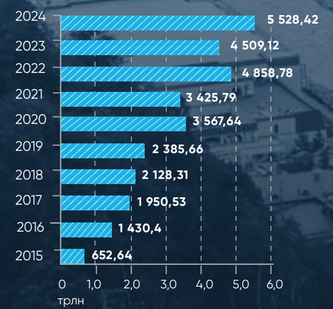
1 000 000+
ПОСТАВЩИКОВ В БАЗЕ

30+ ТРЛН РУБ
ОПУБЛИКОВАННЫХ ЗАКУПОК

3,2 ЗАЯВКИ/ЛОТ
СРЕДНЯЯ КОНКУРЕНЦИЯ

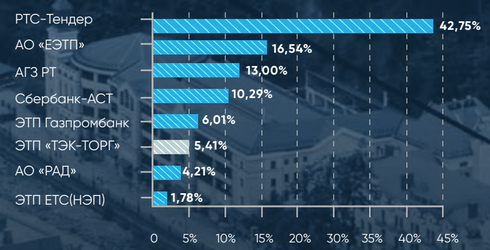
57%
ДОЛЯ МСП В ЗАКУПКАХ

Объем опубликованных на ЭТП закупок



Доля закупок,
размещенных на федеральных ЭТП

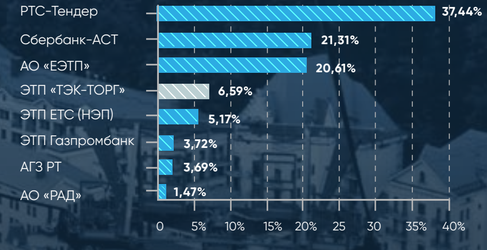
223-ФЗ, 2023-2024 ГГ



ЕМКОСТЬ РЫНКА: 728 256 ИЗВЕЩЕНИЙ

Доля рынка
среди федеральных ЭТП в области законодательно-регулируемых закупок государственной контрактной системы, 2023-2024 гг

44-ФЗ, 2023-2024 ГГ



ЕМКОСТЬ РЫНКА: 4 988 408 ИЗВЕЩЕНИЙ

НАПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСА

ЗАКУПКИ

КОММЕРЧЕСКИЕ ЗАКУПКИ И ЗАКУПКИ ПО 223-ФЗ

и более 7000 других компаний

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

РОСНЕФТЬ

ИНТЕР РАО

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЗАКУПКИ ПО 44-ФЗ

ПРОДАЖА

РЕАЛИЗАЦИЯ ИМУЩЕСТВА И ЗАПАСОВ КОМПАНИЙ

УСЛУГИ

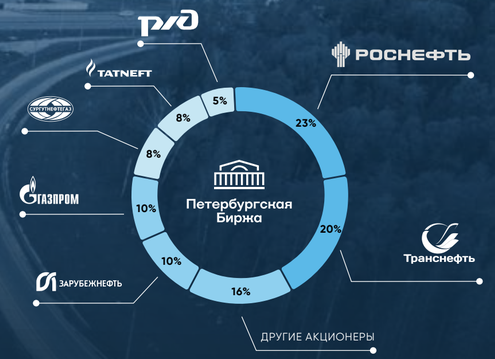
- СЕРВИСЫ ДЛЯ ЗАКАЗЧИКОВ
- ФИНАНСОВЫЕ СЕРВИСЫ
- УСЛУГИ ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ
- УСЛУГИ ДЛЯ НЕРЕЗИДЕНТОВ
- ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

№1

АО «ТЭК-ТОРГ» №1 в рейтинге среди федеральных ЭТП по уровню удовлетворенности корпоративных заказчиков качеством услуг ЭТП*

АО «ТЭК-ТОРГ» – 100% ДОЧЕРНЕЕ ОБЩЕСТВО ПЕТЕРБУРГСКОЙ БИРЖИ

КЛЮЧЕВЫЕ АКЦИОНЕРЫ ПЕТЕРБУРГСКОЙ БИРЖИ



*АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА МЕЖКОРПОРАТИВНОЙ ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛИ «ЭТП В РОССИИ: КТО ЕСТЬ КТО» (RAEX, 2023 ГОД)

СЕКЦИЯ

«Государственные закупки»



Дмитрий Серединцев,
Директор по государственному заказу

Площадка ЭТП «ТЭК-Торг» — не просто ещё одна платформа, где государственные заказчики размещают свои потребности, а поставщики пытаются в конкурентной борьбе эти потребности обеспечить. Мы за десять лет стали партнёрами регионов в их развитии.

80 субъектов от Камчатки до Калининграда — вместе с управленческими командами регионов мы нацелены на создание устойчивой экономики и рост валового регионального продукта. И мы гордимся этим.

Сегодня государственные закупки — это не просто электронные торги. Это краеугольный камень в бережном использовании бюджетных средств. Россия, по сути, живет закупками. В ежедневном режиме идут закупки, которые обеспечивают буквально всё — реализацию национальных проектов, строительство и обеспечение школ, детских садов, больниц, появление новых стадионов, музеев, образовательных центров. Это большая экосистема, ключевая задача которой — формирование сильной и уверенной в завтрашнем дне России.

В регионах присутствия мы не просто являемся инструментом, обеспечивающим проведение торгов. Мы работаем в режиме соучастия — активно поддерживаем некоммерческие организации, особое внимание оказываем экологическим инициативам. Для нас такой подход — норма, потому что только все вместе мы можем обеспечить процветание нашей страны.

Выбирая ЭТП «ТЭК-Торг» в области государственных закупок, вы приобретаете не ещё одного контрагента в ряду таких же.

Вы приобретаете настоящего партнёра, который готов вместе с вами делать нашу страну лучше, современнее, безопаснее и комфортнее для людей.

1 ОКТЯБРЯ 2018 ГОДА

Дата запуска секции

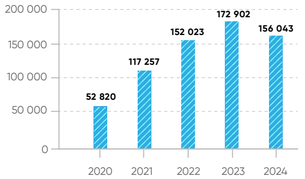
09.10.2018
Дата проведения первой закупки на секции

2 326 708 РУБЛЕЙ
Государственное Казенное Учреждение Республики Марий Эл "МАРИЙСКАВТОДОР"

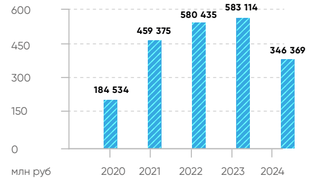
2,73 УЧАСТНИКА

на процедуру
Средний уровень конкуренции в секции

Количество проведенных закупок с года запуска до 2024 года включительно



Объем (оборот) размещенных закупок с года запуска до 2024 года включительно



Возможности секции

Сервис расширенной аналитики по всем площадкам

Проверка ГОСТ, СНиП, СанПиН

Распознавание документов и обеспечение проверки лицензий, свидетельств и регистрационных удостоверений в закупках медицинских изделий

Эффекты

ДОСТИЖЕНИЕ
высокой экономии за счет эффективной конкуренции на площадке

СНИЖЕНИЕ
трудозатрат заказчиков при осуществлении рутинных операций в закупочных процедурах

ФУНКЦИОНАЛ
направленный на уменьшение количества кликов и операций в ходе работы с площадкой

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ
полной и качественной статистической информации о закупочной деятельности заказчика в режиме онлайн

Ключевые заказчики в регионах России

Челябинская область
Государственное казенное учреждение «Центр организации закупок Челябинской области»

Красноярский край
Агентство государственного заказа Красноярского края

Краснодарский край
Администрация муниципального образования город Новороссийск

Чувашская Республика
Казенное учреждение Чувашской Республики «Региональный центр закупок Чувашской Республики»

Кировская область
Кировское областное государственное казенное учреждение «Центр по техническому сопровождению государственных закупок»

Республика Саха (Якутия)
Государственное казенное учреждение

Брянская область
Управление государственных закупок Брянской области

Москва
Федеральное государственное бюджетное учреждение «Федеральный центр мозга и нейротехнологий» федерального медико-биологического агентства

Кировская область
Департамент городского хозяйства администрации города Кирова

Ставропольский край
Государственное бюджетное учреждение здравоохранения Ставропольского края «Ставропольская краевая клиническая больница»

СЕКЦИЯ

«223-ФЗ и Коммерческие закупки»



Данил Сидоров,

Директор по 223-ФЗ и Коммерческим закупкам

Каждый день нашей жизни чему-то учит нас. При условии, конечно, что мы готовы учиться и видеть перемены вокруг. В бизнесе то же самое. Особенно, если это бизнес устойчивый, со стратегией развития. Одно из важных условий существования и бизнеса, и человека — это умение адаптироваться к постоянно изменяющимся условиям. Если бы мы не были гибкими, человечество в целом ожидала бы иная судьба.

«ТЭК-Торг» с первого дня работы секции 223-ФЗ и секции для коммерческих заказчиков стремится быть гибким каждый день. Если в области государственного заказа процедуры от одного региона страны к другому не отличаются и составляют четко прописанный алгоритм, то в области закупок компаний с государственным участием и коммерческих компаний всё иначе — у каждой компании свои требования, процессы, свои нюансы в работе. Поэтому для нашей площадки мало просто желания работать на этом рынке. Нам всегда нужно слушать и слышать что хочет заказчик. Одним словом, нужно быть гибким.

Я бы охарактеризовал наш подход словом «клиентоцентричность». Оно максимально ёмко доносит главный принцип нашей работы. Нам нравится метафора, что наша секция — это конструктор, из которого клиент собирает тот набор услуг, который ему нужен для решения задач. Нужно повысить конкуренцию и найти новых поставщиков вдобавок к имеющимся? Подключается наш Маркетинговый центр. Нужно снизить трудозатраты на подготовку протокола? И это для нас не проблема. Нужно обеспечить какие-то аналитические данные для управленческой отчетности? Готовы предложить на выбор несколько решений. И так во многом.

Эти годы научили нас тому, что все заказчики в области 223-ФЗ разные, как и их требования. А еще они научили нас гибкости и желанию работать до тех пор, когда клиент полностью не решит все свои задачи.

7 НОЯБРЯ 2016 ГОДА

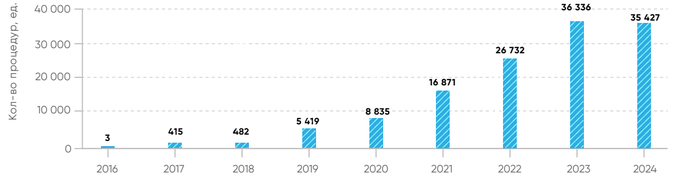
Дата запуска секции

07.12.2016
Дата проведения первой закупки на секции

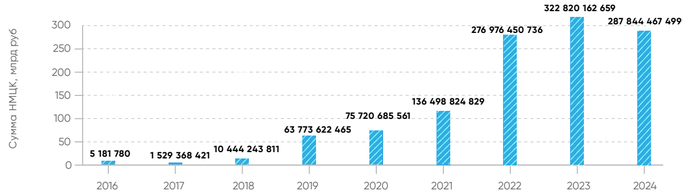
1 163 000 РУБЛЕЙ
Акционерное общество "Зарубежнефть"

3,05 ЗАЯВКИ
на лот составила средняя конкуренция по состоявшимся процедурам

Количество проведенных закупок с года запуска до 2024 года включительно



Объем (оборот) размещенных закупок с года запуска до 2024 года включительно



Возможности секции

Полный набор инструментов для проведения закупочной процедуры широким перечнем способов, включая функционал переторжки

Маркетинговый центр для обеспечения конкуренции на закупках и сбора обратной связи от потенциальных участников закупок

Настройка способов и этапов проведения закупок под задачи организатора (Конструктор извещения) для снижения трудозатрат

Возможность реализации протоколов проведения закупки по форме заказчика (Конструктор протоколов)

Эффекты

АВТОМАТИЗАЦИЯ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЗАКУПОК, ТРЕБУЮЩИХ КОНКУРЕНЦИИ

СБОР ОБРАТНОЙ СВЯЗИ ОТ ПОСТАВЩИКОВ

ПОВЫШЕНИЕ ПРОЗРАЧНОСТИ ПРОЦЕССОВ ЗАКУПОК

ДО 40% СОКРАЩЕНИЕ ОПЕРАЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК ПО ПРОВЕДЕНИЮ ЗАКУПОЧНОЙ ПРОЦЕДУРЫ
(относительно процедуры не в электронной форме)

3 И БОЛЕЕ ПРЕДЛОЖЕНИЙ НА ЗАКУПКУ

ДО 20% УТОРГОВЫВАНИЕ ИТОГОВЫХ ЦЕН ОТ ПЕРВОНАЧАЛЬНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ

СЕКЦИЯ

«Интернет – магазин»



Максим Леонтьев
Директор по электронной коммерции

Электронная коммерция буквально вокруг нас. По пути домой мы открываем приложением любимого маркетплейса: выбираем товары, изучаем отзывы и репутацию продавца, делаем заказ, оплачиваем его и выбираем комфортную опцию доставки. В реальной жизни у нас остаётся взаимодействие с пунктом выдачи или курьером, которое редко теперь длится больше двух минут.

Взаимодействие покупателя и продавца полностью и безвозвратно изменилось благодаря такой модели, которая практически полностью в некоторых сегментах заместила оффлайн в сегменте b2c. Цель нашей секции – интегрировать эти инструменты в область государственных и корпоративных закупок в самой ближайшей перспективе. Для этого нам нужно создать новую парадигму, в которой закупка – это не про три месяца вперёд, а про быструю оценку и решение.

Уникальность секции Интернет-магазина ЭТП «ТЭК-Торга» в простоте и удобстве функционала уже в коробочном решении. Тут есть возможность сравнить прямо в магазине ценовые предложения поставщиков, не погружаясь в документацию. Все благодаря точному описанию продукции, загруженной в магазин. Здесь же можно провести и маркетинговый анализ предложений по рынку, не публикуя закупку, а затем принять решение – провести ее сейчас или дождаться более удобного момента.

Самое главное – этот универсальный инструмент работает как на нужды государства, то есть по 44-ФЗ и 223-ФЗ, так и для заказчиков, у которых свои правила. Наш Интернет-магазин максимально разгружает рядовых специалистов по снабжению от рутинной работы за счет оцифровки многих процессов на нашей электронной площадке.

ЯНВАРЬ 2017 ГОДА

Дата запуска секции

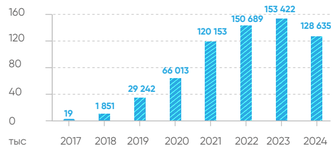
МАРТ 2017 ГОДА

Дата проведения (подведения результатов) первой закупки на секции

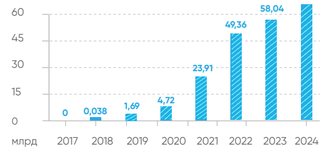
3,5 ЗАЯВКИ

на закупку

Количество проведения закупок с года запуска до 2024 года включительно



Объем (оборот) размещенных закупок с года запуска до 2024 года включительно



Возможности секции

ВОЗМОЖНОСТЬ РАЗМЕЩЕНИЯ
неконкурентных закупок на сумму до 20 млн рублей у субъектов МСП (Постановление Правительства РФ от 16.12.2021 № 2323)

ОБМЕН
сообщениями с контрагентами в едином окне - реализован чат, в котором Заказчик может обмениваться с Поставщиком сообщениями и документами в системе

ВОЗМОЖНОСТЬ ПРОВЕДЕНИЯ
закупки с разными базисами поставки

ВОЗМОЖНОСТЬ РАЗДЕЛЕНИЯ
закупки на несколько заказов

Ключевые заказчики в секции

- ПАО "НК "Роснефть"
- ФГУП «Росморпорт»
- ПАО "Интер РАО"
- АО «Концерн ВКО «Алмаз - Антей»
- АО "РЖДстрой"
- Чувашская Республика

Схема работы Интернет-магазина базируется на процессе нормализации позиций и ведении справочника позиций, что обеспечивает создание единого каталога.

Эффекты

УПРОЩЕНИЕ И УСКОРЕНИЕ ЗАКУПОЧНЫХ ПРОЦЕССОВ:
Секция "Интернет-магазин" на ЭТП ТЭК-Торг позволяет заказчикам проводить закупки в режиме реального времени, что сокращает сроки закупочных процедур до 70% и минимизирует административные издержки

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНЦИИ И СНИЖЕНИЕ ЦЕН:
Благодаря автоматизированному подбору поставщиков и широкому охвату участников, закупки в секции "Интернет-магазин" увеличивают уровень конкуренции на 2,5 раза, что способствует снижению конечной стоимости закупаемых товаров и услуг

ПРОЗРАЧНОСТЬ И КОНТРОЛЬ ЗАКУПОК:
Использование секции обеспечивает полную прозрачность закупочных процессов, включая автоматическое формирование отчетности и мониторинг выполнения контрактов, что снижает риски и повышает доверие заказчиков

ДОСТУП К ШИРОКОМУ АССОРТИМЕНТУ ТОВАРОВ И УСЛУГ:
Заказчики получают возможность выбирать из каталога, включающего тысячи позиций от проверенных поставщиков, что позволяет оптимизировать закупки и находить оптимальные решения для своих нужд

СЕКЦИЯ

«Продажа имущества»



Айдар Хайрутдинов
Директор секции «Продажа имущества»

Любой, даже самый эффективный бизнес, не может работать без остатков на складах. Жизнь стремительно меняется, новые технологии заставляют корректировать вектор движения.

Ещё вчера всё было стабильно, но сегодня ситуация на рынке поменялась по внешним причинам — и ваши запасы стали невостребованы. Вы приобрели одно оборудования, но через месяц потребуется более современная версия, чтобы вы не потеряли конкурентное преимущество. Или дилемма, при которой можно потратить и починить старое или сразу вложиться в наладку нового оборудования под ключ?

Вопрос, который задает себе в такие моменты собственник бизнеса прост. Что делать с тем, что оказалось не нужным? Ответ логичный и правильный — реализовать на рынке. Потому что, во-первых, это замороженные средства. Во-вторых, со временем эти средства дешевеют. И много других, менее важных факторов.

Можно ли продавать это имущество самим? Естественно, можно! Но возникает риск продажи по заниженной цене в связи с отсутствием конкуренции, недостаточным опытом сотрудников в данной сфере, отсутствием стандартизированных процессов...

Наша секция была создана 8,5 лет назад как ответ на такую потребность рынка. Мы просто берём и реально продаем накопленное невостребованное имущество. За эти годы мы практики накопили богатый опыт взаимодействия с покупателями — от личных контактов на рынке до плотной работы с банками и маркетплейсами.

Я четко убежден — невостребованные складские запасы, пустующая недвижимость, транспорт с высокой степенью амортизации только тащат бизнес вниз, увеличивая постоянные затраты на хранение и обслуживание.

При этом всё указанное может принести бизнесу реальные деньги и сослужить пользу другим людям и предприятиям. Доверьте превращение «неликвидов» в активы нам. А у вас освободится время для развития основного бизнеса.

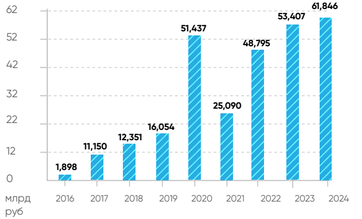
4 ОКТЯБРЯ 2016 ГОДА

Дата запуска секции

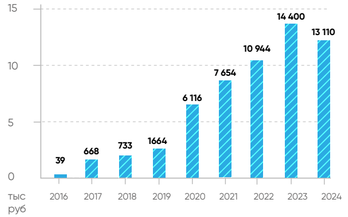
13.10.2016
Дата проведения (подведения итогов) первой процедуры реализации на секции

3,7 УЧАСТНИКА
на лот
по состоявшимся процедурам

Объем (оборот) размещенных процедур реализации с года запуска до 2024 года включительно



Количество проведенных процедур реализации с года запуска до 2024 года включительно



Возможности секции

предоставление методологии для самостоятельного эффективного проведения электронных процедур

предоставление услуги "под ключ" (аутсорсинг) по реализации имущества

Топ компаний/регионов,

которые работают в секции

- ПАО «НК «Роснефть»
- ФГУП «Росморпорт»
- ПАО «Славнефть-ЯНОС»
- ООО «Томскнефть-Сервис»
- АО «Оборонэнерго»
- АО «ОТЭКО»
- Администрация г. Новороссийск

Эффекты

- **ПОВЫШЕНИЕ ПРОЗРАЧНОСТИ ПРОЦЕССА РЕАЛИЗАЦИИ ИМУЩЕСТВА**
- **СНИЖЕНИЕ ТРУДОЗАТРАТ ЗАКАЗЧИКОВ НА ПОИСК ПОКУПАТЕЛЕЙ**
- **РОСТ СТОИМОСТИ РЕАЛИЗОВАННОГО ИМУЩЕСТВА ЗА СЧЕТ КОНКУРЕНЦИИ** (в среднем на 22%)
- **ПОВЫШЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ** за счет снижения расходов на содержание невостребованного имущества и получения дополнительного дохода от реализации с помощью ЭТП
- **ПОЛУЧЕНИЕ ЦЕННОЙ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ С РЫНКА ДЛЯ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ**

ЭТП ТЭК-Торг имеет подтвержденный успешный опыт по реализации широкого спектра материально-технических ресурсов - металлолом, кабели, трубы, катализаторы, станки, транспортные средства с пробегом.

«Услуги для заказчиков и поставщиков»



Таисия Кудряшова,
Директор департамента управления услугами

Глубокое знание рынка электронных торгов и наших партнеров позволили нам за 10 лет работы понять очень важную вещь. Закупки — это просто набор процедур, следующих друг за другом в определённом порядке.

Поставщикам нужен оборотный капитал на исполнение контракта. Заказчикам нужна экспертиза в области соблюдения норм законодательства и развитие компетенций через обучение. Чтобы производителю принять участие в закупке, нужно получить банковскую гарантию, а продукцию отгрузить только через факторинг.

Все эти потребности и нюансы убедили нас в необходимости создания и развития нашей экосистемы, в которой партнеры могли бы найти в одном месте все сервисы, востребованные при работе в области электронных торгов.

Так мы сформировали три вектора развития.

Сервисы для поставщиков — это набор опций и услуг, которые делают участие в торгах максимально простым и понятным. Ускорение процедур проверки, помощь в оформлении заявки на участие в торгах и многое другое, чтобы наши клиенты почувствовали уверенность в работе с ЭТП «ТЭК-Торг».

Финансовые услуги — полноценный финансовый маркетплейс, в котором собраны ключевые банковские услуги. Наши партнеры — банки из топ-10 в России и Беларуси.

Развитие компетенций — широчайший набор оффлайн-курсов и вебинаров. Это больше, чем просто закупки. Это профессиональный рост, где получить можно hard skills и soft skills. Обучение у нас выведено в отдельную компанию, входящую в биржу — Центр развития торгов, у которого есть полноценная лицензия на образовательную деятельность. То есть мы не просто учим партнёров под их потребности, мы делаем это квалифицированно и выдаём документы, которые подтверждают качество знаний, за которое мы ручаемся.

Мы знаем и понимаем, что непосредственно само участие в процедурах — лишь часть сферы электронных торгов. Чтобы в этой части наши партнёры разбирались и росли как профессионалы, мы создали и развиваем смежные образовательные сервисы.

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ

1 ОКТЯБРЯ 2019 ГОДА
Создан учебный центр

150 000+
человек прошли обучение

1 600+
образовательных мероприятий

Топ-3 образовательных трека

Повышение квалификации, профессиональная переподготовка, персональное консультирование

Практические семинары и конференции, тренинги, стратегические сессии, бизнес-игры

Модульное обучение с учетом ЛНД и внутренних процессов компании

Топ-5 образовательных программ

Специалист в сфере корпоративных закупок по 223-ФЗ	72 ч
Нарушения в сфере закупок и правоприменительная практика	16 ч
Противодействие коррупции в сфере закупок	36 ч
Управление государственными и муниципальными закупками в контрактной системе	144 ч
Участие в закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ (для поставщиков)	16 ч

с 2015 года
Проводится обучение клиентов

в 2017-19 годах
действовал Отдел обучения, были запущены первые учебные программы для заказчиков и поставщиков

с 2019 года
действует Учебный центр АО "ТЭК-Торг", получена образовательная лицензия, успешно запущены программы корпоративного обучения клиентов, регулярно проводятся крупные очные мероприятия, семинары и конференции

УСЛУГИ ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ

Консьерж-сервис

Ваш личный ассистент ТЭК-Торг для участия в закупках.

В Консьерж-сервисе собраны все услуги, необходимые компании для успешного участия в торгах и развития бизнеса через нетворкинг.

от 23 900 ₽ 3 - 12 мес

Тендерное сопровождение

Сопровождение участника закупок.

Разовое или комплексное сопровождение участия в закупке:

от оформления ЭЦП до подписания контрактов с заказчиком по итогам выигранных торгов.

от 3500 ₽ 2 часа

Ускоренное зачисление денежных средств

Тендер скоро заканчивается?

Ускоренное зачисление средств за 2 часа поможет вам не упустить важную закупку.

Вы успеваете подать заявку на торги в тот же день!

9900 ₽ 2 часа

Ускоренная аккредитация (регистрация)

Если вы заинтересовались закупкой на ЭТП ТЭК-Торг, для участия в ней вам необходимо пройти аккредитацию (регистрацию) на нашей площадке.

Мы поможем пройти аккредитацию (регистрацию) в ускоренном режиме — за 2 рабочих часа, чтобы вы успели принять участие в выбранной закупке.

9000 ₽ 2 часа

Электронная подпись

Полученную у нас ЭП можно использовать на всех электронных торговых площадках РФ.

Поможем оформить электронную подпись, а также физический носитель для хранения и использования подписи, лицензию на право использования, установить и настроить СКЗИ (средство криптографической защиты информации) КриптоПро CSP.

ФИНАНСОВЫЕ СЕРВИСЫ

- **НЕЗАВИСИМАЯ (БАНКОВСКАЯ) ГАРАНТИЯ** (1,9% - 5% годовых)
- **ФАКТОРИНГ** (29% годовых)
- **ЛИЗИНГ**
- **КРЕДИТНЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА** (30-33% годовых) за исключением льготных программ
- **СТРАХОВАНИЕ**

ТОП–5 банков - партнеров

- **Альфа-банк**
- **Ингосстрах Банк**
- **Металлинвест банк**
- **Сбербанк**
- **Совкомбанк**



+7 495 734-81-18
+7 499 705-81-18

115191, г. Москва,
Гамсоновский переулок,
д. 5, стр. 2, 5-й этаж

Tektorg.ru